



米倉支店長

JFEシビル支店 九州

売上高30億円超計画

16年度「メタルビル」拡販

【福岡】JFEシビル九州支店(米倉真也支店長)は2016年度の支店売上高を30億円台に乘せる計画。九州・沖縄での立体駐車場で10億円の受注を目指すほか、同社システム建築商品「メタルビル」において施工店との協同営業と自社および商社のネットワークを活用した営業を行うことで、さらなる拡販を目指す。また、耐震・制震デバイスについても新築物件を中心に採用拡大を目指す。同社の本社支店連携や九州にあるJFEグループ各社およびその取引先との交流、システム建築協力会をはじめとする取引先との密接な情報交換を行うことで、今年度の計画達成を目指す。

立体駐車場10億円目指す

九州支店の15年度売上高は22億円で、当初計画の18億円を超過達成した。過去10年間で30億円という大台にチャレンジする。

立体駐車場部門は、

今年9月に完工予定の那覇空港立体駐車場が沖縄における同社の知名度向上に寄与。沖縄を中心に立体駐車場の引き合いが増加していることから、10億円の受注を計画する。

メタルビルワーク工事(システム建築)部門はゼネコンやシステム建築施工店との協同営業を強化する。(1)工場で部材を生産する工

業化製品のため、在来工法よりも短工期・低成本であること(2)基礎梁が無く杭と柱一体工法の「いちいち基礎工法」を採用できる地盤状況なら、地面の掘削量が減る工法などであること(3)メタルビルの採用でゼネコンは現場労務費を削減でき改修工事での実績は多



二重鋼管座屈補剛プレースが採用されたJRJP博多ビル

ることなどをそら
にアピール
していく。

同社は

二重鋼管
座屈補剛
字プレ
ース」、「J-
ハーフ十
UPブレー
ス」をはじ
めとするア
レース商品

いが、九州における新
建築物での採用は初めて。九州支店としてさ
らなる受注増を目指す。

同社は熊本地震にお
いて、メタルビルや耐
震・制震デバイスにつ
いて被災状況を調査し
たが、「大きな被害は無
かった(九州支店)と

いう。建設費の高騰や
現場管理者の不足など
も予想されるが、耐震
性能は実証されている
とみて、短工期・低コ
ストのメタルビルと耐
震・制震デバイスで復
興に貢献していく考
え。